

Du willst mehr als nur *nach Hause telefonieren*?



Bei uns setzt du deine Fähigkeiten richtig ein.

Wir suchen eine*n

Sales Manager im Telefonvertrieb (m/w/d)
deutschlandweit

UNSER UNIVERSUM:

Jung, dynamisch und alles andere als langweilig. Das ist CAIKT.

Als aufstrebendes Dienstleistungsunternehmen im kommunalen Umfeld unterstützen wir Stadtverwaltungen dabei, die Verkehrsführung über Leitsysteme zu optimieren, Gewerbeparks und Industriegebiete aufzuwerten und mit ihnen zusammen den Weg Richtung „smart city“ zu gehen. Dabei bauen wir auf die Erfahrung unserer einzelnen Mitarbeiter sowie auf die Kreativität unserer Unternehmensgruppe.

Bei CAIKT verbinden wir die Vorteile der digitalen Welt mit einem modernen Führungsstil. Dabei stehen immer Menschen im Mittelpunkt – dies wird sich auch in Zukunft nicht ändern. Denn sie sind unser Kapital: „Menschen sind unsere Stärke“.

DU WILLST NICHT NUR NACH HAUSE TELEFONIEREN:

- Am Telefon bist du Profi und liebst es, so Gespräche mit unseren Kunden zu führen.
- Du kannst dir vorstellen, neben deinem aktuellen Aufgabengebiet in eine neue Disziplin einzusteigen oder ein neues Standbein aufzubauen.

DU SUCHST MEHR ALS DEN ERSTEN KONTAKT:

- Anstatt Kaltakquise zu betreiben, überzeugst du Kommunen oder Unternehmen, mit denen wir bereits Kontakt aufgenommen haben und findest heraus, wie sie ticken.
- Du gehst flexibel auf (potenzielle) Kunden ein und kümmerst dich sowohl um Terminvereinbarungen als auch um die direkte Verkaufsabwicklung am Telefon.
- Auch bei der Beratung, dem Finden von individuellen Lösungen oder der Erstellung von entsprechenden Angeboten stehst du nicht auf der Leitung.

DU WEICHST AUCH MAL VOM ORBIT AB:

- Flexibles und selbstbestimmtes Arbeiten, basierend auf einer klaren Vision, sind genau dein Ding.
- Du wählst den Weg zum Ziel gerne selbst und scheust dich auch nicht, den Standard-Orbit mal zu verlassen und einen Schritt weiter zu gehen, wenn es nötig ist.
- Du passt dich schnell neuen Anforderungen an und agierst souverän im Umgang mit Kunden und Kollegen.

PROVISION IST FÜR DICH KEIN FREMDWORT AUS EINER FERNEN GALAXIE:

- Du hast bereits die ersten Schritte im Telefonvertrieb gemacht oder bist schon so erprobt, dass du deine ersten Erfahrungen noch an der Wählscheibe gesammelt hast.
- Auch von langwierigen Verhandlungen mit Kommunen oder Unternehmen lässt du dich nicht abschrecken.
- Du steuerst die Höhe deines Einkommens gerne selbst, so dass eine fixe Vergütung pro Anruf plus Abschlussprovision perfekt zu dir passt.

KLINGT GENAU NACH GENAU DEM RICHTIGEN SONNENSYSTEM FÜR DICH?

Wenn du deine Fähigkeiten gerne bei uns voll zur Entfaltung bringen möchtest, dann bist du bei CAIKT genau richtig. Wir bieten dir ein Sprungbrett zu einem neuen Standbein – und das ganze ohne Risiko. Verpasse nicht die Chance für eine Veränderung und schicke deine Bewerbung direkt an Tobias. Wir freuen uns auf dich und deine Ideen.

DEIN ANSPRECHPARTNER:

CAIKT GmbH | Tobias Wieser | In den Seewiesen 26/1 | 89520 Heidenheim an der Brenz
tobias.wieser@caikt.de | www.caikt.de